

「テクノロジーは進化していますが、誠意を持ってお客さまに寄り添える人間力を持つ人材の必要性は変わりません。次世代の相続業界をつくっていきましょう」とは天野大輔代表社員パートナー

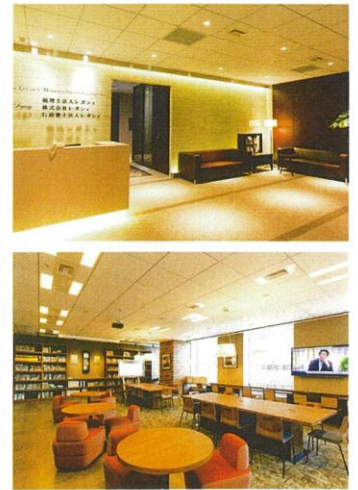


正しいノウハウを持つ 相続専門集団が導く 受け継ぐべき遺産

誰しもが必ず直面する相続に特化したサービスを提供する税理士法人レガシー。50年を超える歴史で培ってきたトップレベルの専門ノウハウで、これまでに重ねてきた相続案件実績は累計1万7000件以上、申告課税価格においては累計1兆7000億円を超え、この数字は日本の税理士業界の中でもトップレベルで、相続のプロフェッショナルとして歩んできたレガシーの歴史であり、顧客からの高い信頼の証しだ。

ひと言で相続と言っても資産税（相続・贈与・譲渡）のほか、それに伴う財産の調査と評価、分割協議や納税方法、相続税対策、申告関連など、当事者が頭を悩ます事案や複雑な手続きが多数ある。また、事業承継や不動産交換・売買、遺言書作成などの生前対策ま

資 事 M



DATA

- 代表者名 | 天野 隆
- 創立 | 1964年
- Address | 〒100-6806
東京都千代田区大手町1-3-1
JAビル5階(受付)・6階
☎ 03-3214-1717
- ホームページ | <https://legacy.ne.jp>

で、相続において発生する事案をレガシーではワンストップでサポートしている。

相互関係を築くプラットフォームで 次代の相続の在り方を見据える

少子高齢化時代といわれる現在、2040年頃には、高齢者人口がピークを迎えることが予想され、相続問題のニーズが確実に高まっていく。その流れの中で、先人が残した受け継ぐべき「思い（遺産）」を、お客さまの立場で最善のプランを提案し、相続後の生活設計までサポートすることこそがレガシーの使命。それには、高い能力を持つ人材の育成と最先端テクノロジーを利用したサービスの開発・構築が急務だと天野大輔代表社員

パートナーは考える。

同社では経営方針に「ミッション」「ビジョン」「バリュー」を掲げているが、その「ビジョン」は、相続日本で培った知恵とデータを最新テクノロジーと融合させてオリジナルのプラットフォームをつくることへの決意を意味している。スマートフォン普及率が75%を超え、通信システムも5Gの時代に突入した新時代こそ、ネットとリアルを融合させた独自のプラットフォームが、お客さまと双方方向でつながれるツールになると考えている。例えば、ちょっとした質問であったり、資料のやりとりなどが、このツールを使うことによりコミュニケーションを図りながらも、情報・データは一元化され、互いの負担は軽減されていく仕組み。これには、税理士の知恵とITディレクターの技術がかけ算にならないといけないが、相続の需要が増えていくこれからの時代の中で、新しい形になると考えている。

一方で人材も必要不可欠。成長スピードが速い経験者はもちろんだが、「バリュー」でも掲げている、得意を特技にする向上心・お客さまに感謝される選択肢を考える力・人には誠意、自分には誠実・できない理由入でいる理由を持つ人間力のある人材を求めている。「新時代のスタンダードになりえるプラットフォーム構想に共感できる柔軟な発想を持った若手を積極的に起用して、一緒に成長していきたい」と言う天野代表社員パートナーの目は、未来の相続の在り方を見据えている。

BEST PROFESSIONAL FIRM 2020

いま、
最高に熱い仕事をする
会計ファーム53社

定価 **2000**円+税
プレジデントムック

トップクラスの会計ファームが求める人材とビジョンとは？

BEST PROFESSIONAL
FIRM 2020

PRESIDENT STYLE ■ プレジデントムック

BEST PROFESSIONAL FIRM 2020

定価 本体 2000円+税

プレジデント社

雑誌コード 67362-28 printed in Japan 印刷：大日本印刷株式会社

ISBN978-4-8334-7879-3

C9434 ¥2000E



9784833478793



1929434020004